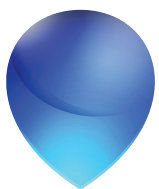




Programme pour les partenaires



COREL™

Parallels®

MindManager®

ROXIO®

WINZIP™
A COREL COMPANY

Programme partenaires COREL

C'est le moment pour vous de devenir partenaire Corel, car c'est une expérience incroyable !

Notre écosystème de partenaires poursuit sa croissance, les clients consommant régulièrement nos produits auprès de notre réseau. Nous avons de nombreux programmes et avantages et offrons à nos partenaires la possibilité de conquérir de nouveaux clients et d'accéder à des sources de revenus supplémentaires.

Nos produits de créativité et de productivité sont disponibles dans le monde entier grâce à notre réseau bien implanté de distributeurs, revendeurs, détaillants, fabricants d'équipement d'origine (OEM), de fournisseurs en ligne internationaux et sur nos sites Internet. Les programmes de revendeurs que nous proposons procurent à nos partenaires des marges bénéficiaires élevées, tout en offrant aux clients des produits très populaires et des marques mondialement reconnues.

Fort de 35 ans d'innovation, Corel occupe une position rare en tant que pionnier de la frontière numérique. Aujourd'hui, cet engagement fournit les technologies qui suppriment les limites d'hier. Les outils de collaboration amplifient le talent créatif. Des flux de travail efficaces optimisent les délais. De puissantes solutions de productivité et de virtualisation offrent la liberté d'être productif partout.

Corel aide des millions de clients dans pratiquement tous les pays du monde à obtenir de meilleurs résultats, plus rapidement. Et cet esprit est la force motrice de toutes nos équipes de produits qui se consacrent à l'amélioration des technologies critiques dont dépendent nos clients.

Structure du Programme pour les partenaires

Notre programme de partenariat offre trois niveaux d'avantages croissants. Les partenaires de chacun des niveaux ont accès aux ressources du programme et aux avantages spécifiquement conçus pour ce niveau.

ARGENT. Notre adhésion de base au Programme pour les partenaires. Les partenaires Argent ont accès à une série d'outils et de ressources en ligne via notre portail partenaires.

OR. Partenaires qui ont satisfait à nos exigences techniques et commerciales. Cela inclut des objectifs de revenus annuels et un niveau d'expertise plus élevé dans l'utilisation des solutions Corel. Les avantages des partenaires Or comprennent également l'accès aux licences NFR (non commerciales), une liste de localisation des partenaires sur les sites Web Corel, un gestionnaire de compte dédié et la possibilité de demander des fonds de développement du marché (MDF).

PLATINE. Adhésion partenaire la plus élevée disponible. Nos partenaires Platine s'engagent à atteindre des objectifs de revenus plus élevés et ont l'habitude de vendre des solutions Corel. En plus de tous les autres avantages offerts aux partenaires, les avantages des partenaires Platine comprennent également le partage de leads et le référencement prioritaire sur les sites Web de la marque Corel.

CONDITIONS ET MODALITÉS	SILVER	GOLD	PLATINUM
Demande et approbation des partenaires	✓	✓	✓
Contrat de partenariat		✓	✓
Plan annuel d'activité	N/D	Suggestion	Obligatoire
Examens trimestriels des activités	N/D	Suggestion	Obligatoire
Certification commerciale et technique	N/D	2	4
Objectifs de revenus	N/D	40 000 \$ par an	100 000 \$ par an
AVANTAGES			
Formation à la vente par webinaire à la demande	Accès en ligne gratuit	Accès en ligne gratuit	Accès en ligne gratuit
Formation en direct à la vente	Trimestriel	Trimestriel	Trimestriel
Accès au Portail partenaires	✓	✓	✓
Prise en charge de code UTM personnalisé	✓	✓	✓
Enregistrement des transactions	✓	✓	✓
Assistance avant-vente	✓	✓	✓
Assistance technique	✓	✓	✓
Assistance clientèle	✓	✓	✓
Accès aux licences NFR		✓	✓
Liste de localisation des partenaires		✓	✓
Gestionnaire de compte dédié		✓	✓
Fonds de développement du marché (MDF) sur proposition		✓	✓
Partage des pistes			✓
Référencement prioritaire sur les sites Web			✓

* Contactez votre Gestionnaire de comptes de distribution dédié (CAM). L'éligibilité varie selon les régions.

Avantages du Programme

Accès au Portail partenaires

Tous les partenaires sont invités à accéder au portail partenaires Corel ! Vous recevrez un accès à notre portail de partenaires après avoir été accepté dans le Programme. Ce portail est un moyen facile d'accéder aux ressources de vente et de marketing, et bien plus encore :

- Enregistrement des transactions et partage des leads
- Formation et certifications (le cas échéant)
- Ressources commerciales et techniques
- Matériel de marketing, blogs, études de cas, fiches techniques et livres électroniques (eBooks)

Disponible 24 heures sur 24 et 7 jours sur 7, cette vaste sélection de contenus n'est qu'à un clic de vous pour soutenir votre réussite !

Certification commerciale et technique

Il existe des formations optionnelles dans le portefeuille de Corel qui permettent aux représentants commerciaux/techniques des partenaires d'accéder à des formations de certification, le cas échéant, et d'effectuer des tests en ligne pour améliorer les ventes et la connaissance des produits. Des certifications techniques sont disponibles sur certains produits et des badges sont remis à l'issue de la formation.

Formation à la vente

Corel dispose d'un programme de formation complet pour vous fournir les compétences nécessaires à la vente et à l'assistance des produits Corel. Des sessions de formation auto-rythmées à la demande, des didacticiels vidéo et des webinaires sont disponibles 24 heures sur 24 via notre Portail partenaires. Le portail dispose d'un programme de formation destiné à fournir aux partenaires l'ensemble des compétences nécessaires pour vendre et prendre en charge le portefeuille complet de produits Corel. Nous proposons également plusieurs options de formation en direct axées sur la vente du portefeuille de produits Corel.

Prise en charge de code UTM personnalisé

Corel fournit de la documentation sur la manière dont les partenaires peuvent créer des URL personnalisés pour promouvoir les ressources et les webinaires Corel. Travaillez avec votre Gestionnaire de comptes de distribution en lui faisant savoir que vous avez créé un UTM et nous vous fournirons directement les leads générés.

Enregistrement des transactions

Le programme d'enregistrement des transactions est conçu pour améliorer la collaboration entre vous, nos partenaires et Corel, tout en protégeant votre investissement. Nous nous engageons à offrir un programme équitable et transparent qui vise à garantir que nous ne vendons jamais contre nos revendeurs activement engagés dans un cycle de vente. Il est conseillé d'enregistrer toutes les transactions pour lesquelles vous avez fait des efforts avant-vente.

Accès aux licences NFR

Corel comprend la valeur des démonstrations techniques pour générer des ventes. Notre programme vous donne accès à une licence non commerciale (NFR) de nos produits, à utiliser à des fins de démonstration. Il s'agit d'une licence de version complète avec accès à toutes les fonctionnalités et capacités. Grâce à un accès total à un environnement de démonstration complet, vous pouvez présenter les produits Corel de manière complète et convaincante à vos clients.

Liste de localisation des partenaires

Les partenaires Or et Platine figurent sur le localisateur de partenaires de notre site Web, ce qui permet aux nouveaux clients de vous trouver ! Notre localisateur de partenaires répertorie chaque partenaire, ses coordonnées, son emplacement et les produits couverts.

Gestionnaire de compte dédié

Les partenaires Or et Platine bénéficient d'un Gestionnaire de comptes dédié (CAM). Nos CAM sont votre ressource privilégiée pour toutes les activités liées aux partenaires. Leur objectif est de vous permettre de réussir et d'aider à stimuler votre business, en proposant des formations à la vente, en discutant des campagnes MDF, en partageant des ressources et bien d'autres activités.

Fonds de développement (MDF) sur proposition

Les fonds de développement du marché sont disponibles pour nos partenaires Or et Platine. Notre objectif est de vous aider à étendre votre champ d'activité pour créer de nouvelles opportunités clients. Avec un plan MDF élaboré en commun, Corel fournira les ressources nécessaires à l'exécution du contenu et des campagnes de co-marquage afin d'accroître la notoriété et de stimuler les affaires par l'intermédiaire d'un partenaire spécifique. Ces activités font l'objet d'un suivi et d'un enregistrement régulier des opportunités afin de garantir un retour sur investissement efficace. Les propositions de MDF peuvent être discutées avec votre Gestionnaire de comptes.

Partage des Leads

Le partage des leads est réservé à nos partenaires Platine et doit être conforme au RGPD. Pour obtenir des informations supplémentaires, contactez votre Gestionnaire de comptes.

Référencement prioritaire sur les sites Web

Le référencement prioritaire sur les sites Web est un avantage réservé aux partenaires Platine. En plus du localisateur de partenaires, c'est la possibilité d'afficher votre logo sur les pages des sites de la marque Corel.

Plan annuel d'activité

Ensemble, nous collaborerons à la création d'un plan annuel d'activité qui vous aidera à développer votre business commun avec Corel. Pour ceux qui s'efforcent d'atteindre notre niveau Platine, un plan d'activité est requis. Ce plan est vivement recommandé pour les partenaires Or, et facultatif pour les partenaires Argent.

Revue Business Trimestrielle

Afin de s'assurer que notre partenariat répond aux attentes définies dans notre plan annuel d'activité, des examens trimestriels des activités (QBR) sont effectués Avec l'aide de votre Gestionnaire de comptes. Pour les partenaires qui ont obtenu des fonds de développement (MDF), Corel examinera également les résultats lors de ces sessions QBR. Des appels de planification continus sont également organisés régulièrement entre Corel et ses partenaires.

Contact

Nous sommes impatients de travailler avec vous et votre équipe pour faire passer votre entreprise au niveau supérieur. Si vous avez des questions ou si vous souhaitez vous engager plus avant, n'hésitez pas à nous contacter à l'adresse partners@corel.com ou à consulter notre site [Website](#).



