

Programa de socios Corel®



Programa Corel partners

¡Es un momento excelente para asociarse a Corel! Nuestro ecosistema de partners continúa con su sólido crecimiento a medida que los clientes siguen comprando a los partners. Tenemos muchos programas y ventajas y, a través de nuestra asociación, ofrecemos a nuestros partners la oportunidad de captar nuevos clientes y acceder a flujos de ingresos adicionales.

Nuestros productos de creatividad y ofimática están a la venta en todo el mundo a través de una red bien establecida de distribuidores internacionales, minoristas, fabricantes de equipos originales y proveedores en línea, y en nuestros propios sitios web. Nuestros programas para distribuidores ofrecen a nuestros partners márgenes de beneficios muy elevados al tiempo que proporcionan a los clientes algunas de las marcas de software más populares y con más reconocimiento a nivel mundial.

Continuando sus 35 años de innovación, Corel ocupa un puesto excepcional como pionero de la frontera digital. Hoy en día este compromiso ofrece tecnologías que eliminan las limitaciones del pasado. Las herramientas de colaboración amplifican el talento creativo. Los flujos de trabajo eficiente optimizan las líneas de tiempo. Las eficaces soluciones de productividad y virtualización ofrecen la libertad de ser productivo en cualquier lugar.

Corel ayuda a millones de clientes de prácticamente todos los países del mundo a obtener resultados mejores y más significativos más rápido. Y este espíritu es la fuerza impulsora de todos nuestros equipos de producto que se dedican a mejorar las tecnologías esenciales de las que dependen nuestros clientes.




Estructura del programa para partners

Nuestro programa para partners ofrece tres niveles con ventajas crecientes. Los partners de cada uno de los niveles tienen permitido el acceso a recursos y ventajas del programa diseñados específicamente para ese nivel.

Silver. Nuestro nivel básico para miembros del programa para partners. Los partners Silver tienen acceso a diversas herramientas y recursos en línea a través de nuestro portal para partners.

Gold. Los partners que han satisfecho nuestros requisitos técnicos y de ventas. Incluyen objetivos de ingresos anuales y un mayor nivel de experiencia en el trabajo con soluciones de Corel. Entre las ventajas de los partners Gold también figuran el acceso a licencias NFR, el registro en el buscador de Corel Partners en los sitios web de Corel, un administrador de cuentas dedicado y la opción de solicitar fondos de desarrollo de mercado.

Platinum. EL nivel más alto disponible para partners. Nuestros partners Platinum se comprometen a cumplir objetivos de ingresos superiores y tienen experiencia en la venta de soluciones de Corel. Además de todas las otras ventajas para partners, los partners Platinum también pueden compartir clientes potenciales y reciben tratamiento prioritario en los sitios web con la marca Corel.

			
REQUISITOS			
Solicitud y aprobación del partner	✓	✓	✓
Contrato para partners		✓	✓
Plan empresarial anual	N/A	Sugerido	Obligatorio
Análisis trimestrales del negocio	N/A	Sugerido	Obligatorio
Certificación de ventas y técnica	N/A	2*	4*
Objetivos de ingresos	N/A	40.000 USD/año*	Sólo con invitación
VENTAJAS			
Formación de ventas en seminarios en Web bajo demanda	Gratuita en línea	Gratuita en línea	Gratuita en línea
Formación de capacitación en ventas en directo	Trimestral	Trimestral	Trimestral
Acceso al portal para partners	✓	✓	✓
Compatibilidad con códigos UTM personalizados	✓	✓	✓
Registro de ventas	✓	✓	✓
Asistencia preventiva	✓	✓	✓
Asistencia técnica	✓	✓	✓
Atención al cliente	✓	✓	✓
Acceso a licencias no aptas para la venta (NFR)		✓	✓
Registro en el buscador de Corel Partners		✓	✓
Administrador de cuentas dedicado		✓	✓
Fondos de desarrollo de marketing basados en propuestas		✓	✓
Uso compartido de clientes potenciales			✓
Registro prioritario en sitios web			✓

*Póngase en contacto con su administrador de cuentas. Las condiciones varían por región.

Ventajas del programa

Acceso al portal para partners

¡Todos los partners están invitados al portal Corel Partners! Recibirá acceso a nuestro portal para partners tras su aceptación en el programa Corel Partners. Este portal es una forma sencilla de acceder a recursos de ventas y marketing y mucho más. A saber:

- Registro de ventas y uso compartido de clientes potenciales
- Formación y certificaciones (si corresponde)
- Recursos de ventas y técnicos
- Material de marketing, blogs, monografías, hojas de datos y libros electrónicos

Esta amplia selección está disponible de forma permanente y a tan solo un clic para apoyar su éxito.

Certificación de ventas y técnica

La cartera de Corel incluye formación opcional que permite a los representantes de ventas/técnicos de los partners acceder a formación de certificación, si procede, y completar pruebas en línea para mejorar el conocimiento de ventas y de productos. Están disponibles certificaciones técnicas para ciertos productos y se proporcionan medallas a su término.

Formación de ventas

Corel posee un plan de formación completo para proporcionarle los conocimientos necesarios para vender los productos de Corel y ofrecer la asistencia correspondiente. En nuestro portal para partners están disponibles de forma permanente sesiones de formación bajo demanda a su propio ritmo, tutoriales en vídeo y seminarios en Web. El portal incluye el plan de formación para proporcionar a los partners los conocimientos necesarios para vender la cartera entera de productos de Corel y ofrecer la asistencia correspondiente. También ofrecemos varias opciones de formación en tiempo real acerca de cómo vender la cartera de productos de Corel.

Compatibilidad con códigos UTM personalizados

Corel proporciona documentación acerca de cómo los partners pueden crear direcciones URL personalizadas para promocionar los recursos y seminarios en Web de Corel. Comuníquese a su administrador de cuentas del canal de distribución (CAM) que ha creado un UTM y nosotros le proporcionaremos los clientes potenciales generados directamente a usted.

Registro de ventas

El programa de registro de ventas se ha diseñado para mejorar la colaboración entre usted, nuestros partners y Corel y, al mismo tiempo, proteger su inversión. Nos comprometemos a ofrecer un programa justo y transparente que tiene como objeto garantizar que nunca compitamos en la venta con nuestros proveedores de soluciones que están participando activamente en un ciclo de venta. Le recomendamos que registre todas las ventas para las que ha llevado a cabo actividades de preventa.

Acceso a licencias no aptas para la venta (NFR)

Corel es consciente del valor de las demostraciones técnicas a la hora de generar ventas. Nuestro programa le ofrece acceso a una licencia no apta para la venta (NFR) de nuestros productos para su uso con fines

de demostración. Se trata de una licencia de versión completa con acceso a todas las funciones y opciones. Al disponer de acceso completo a un entorno de demostración totalmente funcional, podrá presentar los productos de Corel de una forma exhaustiva y persuasiva a sus clientes.

Registro en el buscador de Corel Partners

Los partners Gold y Platinum están incluidos en el buscador de partners de nuestro sitio web, para que los nuevos clientes puedan encontrarlos. Nuestro buscador de partners muestra cada partner con información de contacto, ubicación y productos cubiertos.

Administrador de cuentas dedicado

Los partners Gold y Platinum reciben un administrador de cuentas del canal de distribución (CAM) dedicado. Nuestros CAM son su recurso imprescindible para todas las actividades relacionadas con los partners. Su objetivo es permitirle tener éxito y ayudar a impulsar el negocio proporcionando formación de ventas, analizando campañas de fondos de desarrollo de marketing (MDF), compartiendo recursos y realizando muchas otras actividades.

Fondos de desarrollo de marketing basados en propuestas

Nuestros partners Gold y Platinum tienen disponibles fondos de desarrollo de marketing (MDF). Nuestro objetivo es ayudarle a ampliar su alcance para crear nuevas oportunidades de clientes. Con un plan MDF de colaboración, Corel proporciona recursos para ejecutar campañas y contenido de marca conjunta con el fin de darse a conocer y finalmente impulsar el negocio a través de un partner específico. Estas actividades se registran y siguen muy de cerca para garantizar un retorno de la inversión eficaz. Puede tratar las propuestas MDF con su administrador de cuentas.

Uso compartido de clientes potenciales

El uso compartido de clientes potenciales está reservado para nuestros partners Platinum y debe cumplir el RGPD. Póngase en contacto con su administrador de cuentas para obtener más información.

Registro prioritario en sitios web

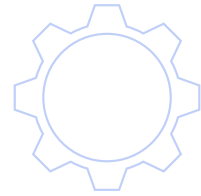
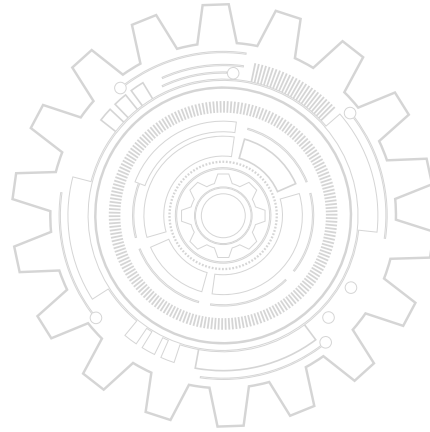
El registro prioritario en sitios web es una ventaja reservada para los partners Platinum. Además del buscador de partners, esta es la opción que permite mostrar su logotipo en las páginas de sitios web con la marca Corel.

Plan empresarial anual

Juntos colaboraremos para crear un plan empresarial que permita hacer crecer su negocio a través de su relación con Corel. Para aquellos que están tratando de alcanzar nuestro nivel Platinum, es necesario un plan empresarial. Se recomienda vivamente para los partners Gold y es opcional para los partners Silver.

Análisis trimestrales del negocio

Para garantizar que nuestra asociación satisfaga las expectativas definidas en nuestro plan empresarial anual, se realizan análisis trimestrales del negocio colaborativos. Para aquellos partners que tengan fondos de desarrollo de marketing aprobados, Corel también revisará los resultados en estas sesiones de análisis trimestrales del negocio. También habrá llamadas de planificación continua con regularidad con Corel y con los partners.



Programa de socios Corel®

Contacto

Estamos deseando trabajar con usted y con su equipo para hacer avanzar su negocio. Si tiene alguna pregunta o desea seguir hablando, contáctenos en partners@corel.com o visite nuestro sitio [website](#).

